



your finance professionals



02 November 2010

### ≡ Interview des Tages mit Erol Kiris - Vorstand, Consilium Finanzmanagement AG

**epn: Sehr geehrter Herr Kiris, Sie sind Vorstand der Consilium Finanzmanagement AG und leiten den Hauptsitz in Stuttgart. Erst kürzlich konnten Sie Ihr Team dort wieder um drei neue Berater erweitern. Was macht die Consilium als Arbeitgeber so attraktiv?**



Erol Kiris: Wir sind in dem Sinne kein Arbeitgeber, sondern vielmehr ein Maklerverbund. Wer zur Consilium kommt, bleibt selbstständiger, unabhängiger Finanz- und Versicherungsmakler. Wir bieten einen am Markt einzigartig fairen Kooperationsvertrag mit allen Vorteilen des Maklerstatus nach § 93 HGB. Wir sichern den Beratern schon bei Abschluss des Vertrags mit uns ihren Bestand zu. Die Wertschöpfung entsteht also nicht im Unternehmen, sondern bei jedem einzelnen Verbundpartner selbst. Wir verzichten bewusst auf eine breite Führungsebene und halten unsere Verwaltung enorm schlank. Unsere Philosophie baut auf Transparenz, flache Hierarchien und ein überdurchschnittlich faires Vergütungskonzept. Wer seinen Kunden echte Unabhängigkeit bieten und sich entsprechend seiner persönlichen Vorstellungen und Stärken entfalten will, ist bei uns an der richtigen Adresse.

**epn: Will ein Makler frei und unabhängig arbeiten, kann er doch auch eine Anbindung an einen Maklerpool wählen. Wo ist da der Vorteil, sich an die Consilium zu binden?**

Erol Kiris: Wir alle wissen, dass der Markt der Finanz- und Versicherungsdienstleister hart umkämpft ist. Sich allein gegen große Finanzvertriebe und ihre Werbebudgets zu behaupten, ist ganz sicher nicht leicht. Berater der Consilium profitieren von der Stärke eines professionellen, gemeinsamen Marktauftritts. Das fängt an bei den Geschäftsräumen, geht über das Corporate Design, bis hin zu PR. Sicher haben außerdem viele Berater auch einfach mehr Freude am Tagesgeschäft, wenn sie dabei nicht auf Teamwork und kollegialen Austausch verzichten müssen.

**epn: Was verstehen Sie unter echter Unabhängigkeit?**

Erol Kiris: Das Unternehmen wurde 2008 von drei ehemaligen Führungskräften der American Express Finanzmanagement GmbH gegründet. Andere Beteiligungen als die der Gründungsmitglieder, gibt es nicht. Wir haben Zugang zu den Produktportfolios nahezu aller am deutschen Markt tätigen Gesellschaften. Erst so wird eine bedarfsorientierte, produktneutrale Beratung möglich. Zudem beschränken wir unsere Verbundpartner nicht in ihren persönlichen Vorstellungen von ihrer Karriere. Unsere Stärke ist ein Netzwerk an sich ergänzenden Beraterpersönlichkeiten und Spezialisierungen.

**epn: Bringt die Selbstständigkeit als Finanz und Versicherungsvermittler nicht enormen Mehraufwand hinsichtlich der Verwaltung und Abwicklung mit sich?**

Erol Kiris: Für die Konzentration auf die Kernaufgaben der Beratung, ist natürlich eine entsprechend entlastende Infrastruktur entscheidend. Deshalb verfügt die Consilium über ein zentrales Expertenbackoffice, welches den Berater bei allen Fragen unterstützt, Stamm- und Vertragsdaten pflegt, Angebote ausarbeitet und Risikovorfragen stellt. Wir unterstützen unsere Verbundpartner im Tagesgeschäft durch ein durchgängiges Kundenzugangs- und Beratungskonzept und geben ihnen erforderliche Unterlagen und Instrumente zur Hand. Wir nutzen professionelle Finanzanalyse- und Beratungstools, Vergleichsprogramme sowie eine einzigartige Online-Abwicklungsplattform mit Policierungsvollmacht für private Sachversicherungen. Auch für die nachhaltige Investmentberatung haben wir eine Plattform implementiert, die eine Konsolidierung sämtlicher Fondsanteile (auch geschlossene Fonds) von allen Investmentgesellschaften und Fondsplattformen im Kundendepot ermöglicht, inklusive Risikokontrolle, Factsheet, Gewinn- und Verlustrechnung und Limiteingabe.) Und das sind noch nicht alle Faktoren, die ein erstklassiges Arbeitsumfeld bieten.

**epn: Was sind die Voraussetzungen, um Verbundpartner der Consilium zu werden?**

Erol Kiris: Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium setzen wir voraus sowie Erfahrung im Vertrieb von Finanzdienstleistungen. Ausgeprägte soziale Kompetenz und Überzeugungskraft sind enorm wichtig sowie eine zielorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise. Und

nicht nur die bestehenden Standorte freuen sich über Zuwachs. Wer das Potential für den Aufbau weiterer Geschäftsstellen mit sich bringt, ist ebenso willkommen.

**epn: Herr Kiris, vielen Dank für das Gespräch.**

» **infolink**  
 » **kontakt**  
 » **weiterempfehlen**

<http://www.consilium-ag.de>

**Impressum:**  
 experten-netzwerk GmbH  
 Pelkovenstraße 81B  
 80992 München  
 HRB München NR. 180208  
 UST-ID DE229152627

**Geschäftsführung**  
 Brigitte Hicker, Herbert Winterling  
 Telefon: 089-21 96 122-0  
 Fax: 089-21 96 122-20  
 info@experten.de

» **www.experten.de**  
 » **Mediadaten**  
 » **Feedback**  
 » **Nutzungshinweise und Haftungsausschluss**